

Значение предприятий «maquiladora» в современное время

*Алёшина Олеся Евгеньевна
Сибирский федеральный университет
студент*

*Бортникова Евгения Васильевна
Сибирский федеральный университет
студент*

*Гаврилова Светлана Сергеевна
Сибирский федеральный университет
студент*

*Долгая Юлия Васильевна
Сибирский федеральный университет
студент*

Аннотация

В работе исследуется понятие «maquiladora», предпосылки появления предприятий «maquiladora» и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений, этапы создания предприятий, последствия «maquiladora» для стран, преимущества данных предприятий в современное время

Ключевые слова: предприятия, «maquiladora», Мексика, налоговые льготы, международное разделение труда

The value of «maquiladora» enterprises in modern times

*Aljoshina Olesja Evgen'evna
Siberian Federal University
Student*

*Bortnikova Evgenija Vasil'evna
Siberian Federal University
Student*

*Gavrilova Svetlana Sergeevna
Siberian Federal University
Student*

*Dolgaja Julija Vasil'evna
Siberian Federal University
Student*

Abstract

The paper explores the concept of “maquiladora”, the prerequisites for the emergence of “maquiladora” enterprises and the development trends of the world economy and international economic relations, the stages of creating enterprises, the consequences of “maquiladora” for countries, the advantages of these enterprises in modern times

Keywords: enterprises, maquiladora, Mexico, tax breaks, international division of labor

Современное состояние мировой экономики предопределяет принципы международного разделения труда (МРТ) и зоны внешней торговли (ЗВТ). Особое внимание хотелось бы уделить промышленным предприятиям «maquiladora», которые имеют сборочно-конвейерный характер, с явными признаками МРТ.

Такие предприятия стали появляться после окончания в 1962 году срока мексико-американского договора, по условию которого трудоспособное население Мексики будет работать в аграрном секторе экономики США. Завершение срока договора привело к массовому скоплению безработных на мексикано-американской границе и к росту нелегальной миграции в США.

США для решения проблем с мигрантами, снижения экологических издержек и высокой себестоимости производимой продукции стало перевозить свое производство на территорию Мексики с дешевой рабочей силой. Мексика таким способом решала ряд своих проблем: безработица, неразвитая инфраструктура приграничных районов, отсутствие инвестиций и не вовлеченность в ЗВТ.

Таким образом, основной целью создания «макиладорас» было использование избыточной рабочей силы в приграничных территориях и расширение мексиканского экспорта, содействие развитию промышленности, притоку зарубежных инвестиций и передаче технологий [1].

Таблица 1 - Предпосылки появления предприятий «maquiladora» и тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений [5]

| Предпосылки | Тенденции развития |
|--|---|
| 1. Завершение срока мексико-американского договора от 1942 г., что привело к скоплению огромного количества безработных на мексикано-американской границе и к росту нелегальной миграции; 2. Безработица; | 1. Международная экономическая интеграция; 2. Зона свободной торговли; 3. Устранение торговых барьеров (освобождение от уплаты пошлин, сниженная ставка НДС и временных налогов); 4. Увеличение инвестиционных возможностей; |

| | |
|---|--|
| <p>3. Неразвитая инфраструктура приграничных районов Мексики;</p> <p>4. Стремление США снизить экологические издержки и высокую себестоимость производимой продукции;</p> | <p>5. Обеспечение адекватной защиты прав на интеллектуальную собственность;</p> <p>6. Установление эффективной процедуры для осуществления и применения соглашения и для разрешения споров и для продвижения трехстороннего, регионального и многостороннего сотрудничества;</p> <p>7. Освобождение от лицензирования импортных товаров, которые после переработки в зоне реэкспортировались</p> |
|---|--|

Успех развития таких предприятий заключался в наборе налоговых льгот, предоставленных мексиканским законодательством в виде уменьшения налогооблагаемой базы на 10%, освобождения от НДС по товарам, которые импортируются и закупаются для пользования в процессе производстве продукции и экспорте своей продукции, также вводится упрощенный режим въездных виз при найме иностранных работников [2].

Со стороны государства предприятия «maquiladora» пользуются поддержкой в виде финансирования и кредитования затрат на транспортировку, строительство, приобретение необходимого оборудования, исследований, внедрение новых технологий и тд. [5]

Последствия развития «макиладорас» для США и Мексики были неоднозначны. Мексика получила содействие занятости и повышение уровня экономического развития региона, повышение квалифицированных рабочих, внедрение инновационных технологий, стимулирование экспорта, вовлеченность в зону внешней торговли и международную экономическую интеграцию, стимулирование притока иностранных инвестиций.

Наряду с позитивными последствиями наблюдались и негативные, связанные с незаинтересованностью США в улучшении благосостояния и качества жизни населения Мексики, что в свою очередь могло повлечь за собой увеличение себестоимости за счет повышения заработной платы работникам, несмотря на несоответствующие требования условия труда и сверхурочные часы работы. Ухудшение экологии также явилась негативным последствием в развитии предприятий «maquiladora».

Также необходимо отметить, что бюджет Мексики не ощутил денежных поступлений, а наоборот – отток, что было связано с принадлежностью таких предприятий США, а значит и перевод денежных средств на территорию США.

Опыт предприятий «макиладорас» успешно был применен и в других развивающихся странах, таких как Вьетнам, Китай, Тайвань и т.д.

Однако произошел резкий упадок микаладор, что связано со спадом в экономике США, с усилением конкуренции (особенно с Китаем, куда уходит большая часть заказов из-за большей организованности труда и повышенной

трудоспособности работников стран азиатско-тихоокеанского региона), а также изменением налогового режима, создавшего атмосферу неопределенности для инвесторов. Американские ТНК в целях экономии стали переводить свои производства в Китай или в более бедные районы Мексики (южные штаты), где зарплата ниже, рабочий день длиннее, законы по охране труда и природы менее строги.

«Макиладорас» имеют перспективы, как для развитых стран, так и для развивающихся. Развитые страны таким образом смогут снизить себестоимость производимой продукции, избегая импортных издержек за счет более дешевой рабочей силы и НДС, снижению экологических издержек из-за отсутствия промышленных предприятий на своей территории.

Для развивающихся стран это шанс вовлечения в международную экономику, привлечению инвестиций, снижению безработицы, повышению квалификации рабочих, возможность обеспечивать внутренний рынок необходимыми товарами, а также перенимать опыт в технологиях и технологических разработках и повышению уровня социально-экономического развития.

Несмотря на нестабильную ситуацию, когда Дональд Трамп ввел против Мексики и Канады пошлины на импорт стали и алюминия, тем самым аннулировав соглашение НАФТА, стоит сделать вывод о том, что создание «макиладорас» для многих стран являлись движущей силой индустриализации и вовлечением их в международную экономическую интеграцию как отдельных регионов, так и страны в целом. Это происходило за счет привлеченного капитала для развития некоторых отраслей и возможности обеспечить трудоустройством население.

Библиографический список

1. Костюнина Г. М. Промышленно-производственные зоны в зарубежной практике (на примере Мексики) // Мировая экономика. 2008. № 9.
2. Макиладора. URL: <http://wikiredia.ru/wiki/%D0%9C%D0%B0%D0%BA%D0%B8%D0%BB%D0%B0%D0%B4%D0%BE%D1%80%D0%B0>
3. Мексика. URL: <http://www.macro-econom.ru/economys-1944-1.html>
4. Проблемы и перспективы участия Мексики в НАФТА. URL <http://mirznanii.com/a/156182/problemy-i-perspektivy-uchastiya-meksiki-v-nafta>
5. Свободные экономические зоны. URL: https://revolution.allbest.ru/international/00297008_0.html